



我在拉萨挺好的

“这把剪刀就是我扎根拉萨的见证。”2024年，来自四川遂宁的田祥跨越千里来到拉萨，投身美发行业，开启了雪域高原上的创业之路。自2005年接触美发行业以来，田祥从初出茅庐的学徒到拥有宽敞店面的店长，凭借精湛的手艺赢得了众多老顾客的信赖，更靠着真诚实在的待人之道，渐渐在拉萨站稳了脚跟。如今，他早已把拉萨当作第二故乡，以指尖匠心续写属于自己的美好篇章。回顾在拉萨的创业历程，田祥满是感慨地说：“顾客满意，就是我从从事美发行业二十余年最大的荣光。”

文/图 记者 姜梦琳

1 赴藏创业

走街串巷摸清拉萨美发行业消费市场

“长度合适吗？需不需要再修剪一点？”“稍等，我再调整下发尾的层次。”午后的拉萨，街道洒满透亮暖阳，位于加荣路的“慕北”美发店里飘着淡淡的护发精油清香，一身简约黑衣的田祥正俯身为顾客修剪头发，只见他指尖轻稳地操控剪刀，刀刃在发丝间游走，一开一合间就修剪出利落的发型。顾客看着镜中清爽整齐的新发型，不住点头称赞。田祥满脸笑容地送顾客出门后，坐在休息区的沙发上讲起了自己和拉萨的缘分。

2024年初，田祥关停了在四川经营多年的理发门店，深思熟虑后带着妻子一同踏上前往拉萨的路途。“我从2005年学习美发以来，在这一行已经干了21年了，之前也在很多地方开过理发店，四川的这家店是2013年开的，生意一直都还算稳定，后来出了一些变故，无奈只能关店重新开始。”田祥告诉记者，最初可选择的城市很多，但因为一直向往高原的蓝天白云和淳朴人情，最终还是下定决心来拉萨闯一闯。“虽然我之前没来过西藏，但经常在网看到有关西藏的图片，很喜欢拉萨这座城市，总觉得我应该来这里开店。”

初到拉萨，田祥选择先进入一家本地理发店打工，一边适应高原生活、了解拉萨消费者的审美偏好，一边默默准备创业的各项事宜。他说：“刚来拉萨不能贸然开店，市场、客源、消费习惯全都不了解，盲目投入风险太大，只有脚踏实地摸清情况，才能少走弯路。”随后很长一段时间内，田祥和妻子骑着电动车穿梭在拉萨大街小巷，记录不同地段人流量、周边客群消费能力、同行门店定价与服务特色，常常累得倒头就能睡，可夫妻俩没喊过一句苦，反而越跑越有干劲。靠着这样一步步踏实走访，最终选定了现在的店址。



一把剪刀 剪出雪域创业新篇章

理发师田祥凭匠心服务 收获顾客满满认可

2 新店开业 用细致服务打开门店知名度

理发店选好店址后，从装修设计到桌椅摆件选购，田祥都亲自主持，从门口的迎宾牌，到店内镜子的摆放，再到店内装修风格的确，每一个细节都反复打磨，确保能给顾客营造舒适放松的氛围。经过一年多的筹备，2025年初“慕北”美发店正式开业，田祥在拉萨拥有了第一家理发店，“‘慕北’是我一直沿用的店名，代表着我对这个行业最初的憧憬，不管在哪开店，我都想把这份初心守下去。”田祥说，“我一直认为只要手艺扎实、待人实在，在哪开店都一样能站稳脚跟。”

开业初期客流量不大，田祥就靠着老顾客口碑相传慢慢打开知名度，来店消费的客人，不管是剪发还是烫染，他都细致沟通需求，从不盲目推销高价项目，哪怕只是简单洗头护理也绝不敷衍了事。尤其在服务层面，田祥格外看重顾客体验，把沟通放在服务第一位。“每位顾客进店，我都会细致沟通需求，再结合顾客脸型、头型、发质给出专业建议，剪发过程中也会随时沟通调整，确保最终做出的发型能让顾客满意。”田祥告诉记者，“我不仅要求自己这么做，也要求所有员工都这么做，只要客人能感受到我们的真诚，慢慢就愿意再次光顾了。”

从开业至今，越来越多新客都成了店里的回头客，不少人还主动把身边的朋友介绍过来，门店的生意慢慢走上了正轨，这也让田祥对未来的生活越来越有底气。“顾客愿意抽出时间过来做头发，是信任我们，只有把每一次造型做好，让顾客走出门店时舒心满意，是我们最大的本分。”田祥说。

3 打磨手艺 紧跟潮流贴合顾客需求

近年来，美发行业日新月异，新技术、新潮流层出不穷，消费者审美不断升级，对发型的要求愈发精细，这也意味着理发师必须持续学习进修，紧跟潮流趋势，在技术和审美上不断突破，才能在市场中站稳脚跟。田祥告诉记者，从16岁与美发行业结缘以来，他就一直保持着学习的习惯，每次行业推出新的剪烫技术、流行趋势，他都会抽出时间参加线下培训课程，或是线上跟着专业老师学习打磨，琢磨不同发质适配的造型手法，把学到的新内容一点点融入日常服务里。

在田祥看来，做美发这行，手艺就是吃饭的本钱，停下学习的脚步，就等于跟不上顾客的需求，迟早会被市场淘汰。“当年做学徒就希望能安安稳稳跟着师傅学手艺，现在条件好了，各种学习渠道多了，更得把握住机会好好打磨手艺。”田祥说，哪怕在这一行已经做了这么多年，他还是觉得有学不完的东西，每位顾客的审美和需求都不一样，多学一点，就能多满足一分客人的期待。

在拉萨的几年间，田祥看到了拉萨美发行业的变化，从最初只要求清爽整洁的基础剪发，到现在追求个性化设计、烫染养护一站式服务，消费者对品质和体验的要求越来越高，行业整体也朝着更规范、更专业的方向发展。田祥说，现在拉萨很多年轻人接触潮流的渠道越来越多，对流行发型的接受度很高，这也推动理发师们不断精进手艺，跟上顾客的需求。“很多顾客不仅仅看重价格，而是更加注重手艺和服务，这样我看到了拉萨美发行业广阔的发展空间，也对自己选择来拉萨创业的决定更有信心。”田祥说。

4 收获温暖 未来希望打造属于自己的美发品牌

在拉萨生活的日子里，这座高原城市独有的温暖，一点点打动田祥，让他彻底放下漂泊感，把拉萨当成第二个家乡。开店以来，与顾客间的无数暖心小事，积攒成他心中难以割舍的高原温情。“去年我生了一场病，有好几位顾客专门过来给我送药，我心里真的特别感动，来之前我没想到能在这儿收获这么多暖心的牵挂。”田祥说着，眼角泛起温柔的笑意。“平时有老顾客会自己做家乡的小吃带过来给我们，逢年过节也会收到大家的问候，这些琐碎的小事攒起来就是满满的温暖，让我觉得我在这里不是过客，而是实实在在扎根生活的一分子。”

谈及长远规划，田祥心中有着清晰且坚定的目标，今后将深耕拉萨美发行业，把“慕北”做好做稳，用手上这把剪刀服务好更多拉萨的顾客，也希望未来能有更多热爱美发行业的年轻人一起打拼，把成熟的美发技术、标准化服务带给更多拉萨市民，在雪域高原守住这份匠心，把平凡的日子过得越来越红火。“对我而言，顾客满意是我最大追求，也是我为之努力的目标。”田祥说，“我在拉萨挺好的，今后我也

愿意守着一把剪刀长久留在这里，踏踏实实做好手艺，服务好每一位信任我的顾客，不辜负当初选择来这的自己，也不辜负大家的信任。”

采访结束时，田祥又拿起剪刀，走向下一位等待的顾客。窗外的阳光依旧明亮，照在理发店的镜子上，也映着田祥眼中明亮的笑意，剪刀一开一合的清脆声响，混着店内轻声的闲谈，在暖融融的阳光里晕开，织就出这个古城拉萨最踏实温暖的日常，也诉说着一个异乡手艺人，在雪域高原扎根生长、匠心筑梦的平凡故事。