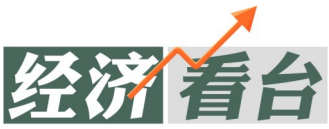


厚植沃土万木兴

——昌都经开区推动民营企业发展纪实

本报记者 温凯



“我们企业在管委会的大力帮扶下,享受到了房租减免的优惠政策,引导企业领取各类产业发展扶持资金上千万元,极大地促进了企业健康发展。”接受记者采访时,西藏昌都光宇利民药业有限责任公司(以下简称光宇利民药业公司)执行总监贺山华表示。

自2020年落户昌都经济开发区以来,光宇利民药业公司发展迅猛,去年产值突破1亿元,已成为全区排名前三的藏药企业。

近年来,昌都经开区以创新驱动、绿色发展为切入点,着力打造园区“三大主导产业”,下大力气开展招商引资工作,不断完善园区产业布局,经济规模效应逐步显现,民营经济发展态势良好。

优质服务:助力企业发展

“为精准对接企业需求,我们创新构建了‘1+1+1’服务机制,即‘一个企业(项目)、一名领导、一名联络员’的工作机制,实行企业跟踪服务包保制度和走访调研制度,将园区各类企业、在建项目、重点推进项目进行包保服务分工,确保每家企业都有对应的联系领导和联系干部,开展‘一对一’承诺制+代办制‘贴身服务,年内主动走访调研园区企业不少于2次,帮助企业解决实际困难和诉求,并建立工作台账,持续跟踪服务。”昌都经开区管委会副主任李蜜说。

以光宇利民药业公司为例,在得知企业因员工人数较多,自建宿舍不够使



图为在西藏昌都光宇利民药业有限责任公司生产车间里,工人们在包装药品。

本报记者 平措朗加 温凯 摄

用的情况后,昌都经开区管委会构建起了“职住平衡”的服务产业保障机制,解决了24套公租房,供企业员工居住,企业也有了发展的底气,已解决昌都本地就业上百人。

今年以来,昌都经开区累计协调解决50余个企业在用地审批、用工招聘、水电获取、购房落户、融资贷款、基础设施改善等方面的诉求和问题,为园区经济高质量发展注入了强劲动能。

宣传引导:落实惠企政策

为引导和帮助企业用好、用活、用足惠企政策,助力企业发展,昌都经开区管委会常态化组织园区企业开展惠企政策宣讲培训活动,定期召开政银企座谈会、

重点项目推进会,就优化营商环境、提升服务质量、掌握企业融资贷款需求、重点项目建设等方面进行交流座谈。

通过昌都市人民政府网等平台,及时发布《西藏自治区支持中小企业高质量发展若干措施》等惠企政策,扩大优惠政策的宣传范围及效果,同时,在政策允许的范围,进一步修订完善昌都经开区招商引资优惠政策,保持比较优势。

“近年来,我们认真落实各项惠企政策,协助中小企业申报用电补贴、发展专项资金、兑现产业扶持资金等超6亿元,为园区20余家中小微企业实施了相应的房租减免政策,减租1058.5万元。”昌都经开区管委会企业处处长蒲艳丽说。

此外,昌都经开区管委会还在推广品牌、扩大销售方面蓄势发力。组织园区优质企业通过现场销售及直播带货的方式,带动线上销售额超百万元。为辖区企业提供多样化融资产品和服务,园区百余家民营经济主体获得园区“e贷”及其他贷款35亿元。

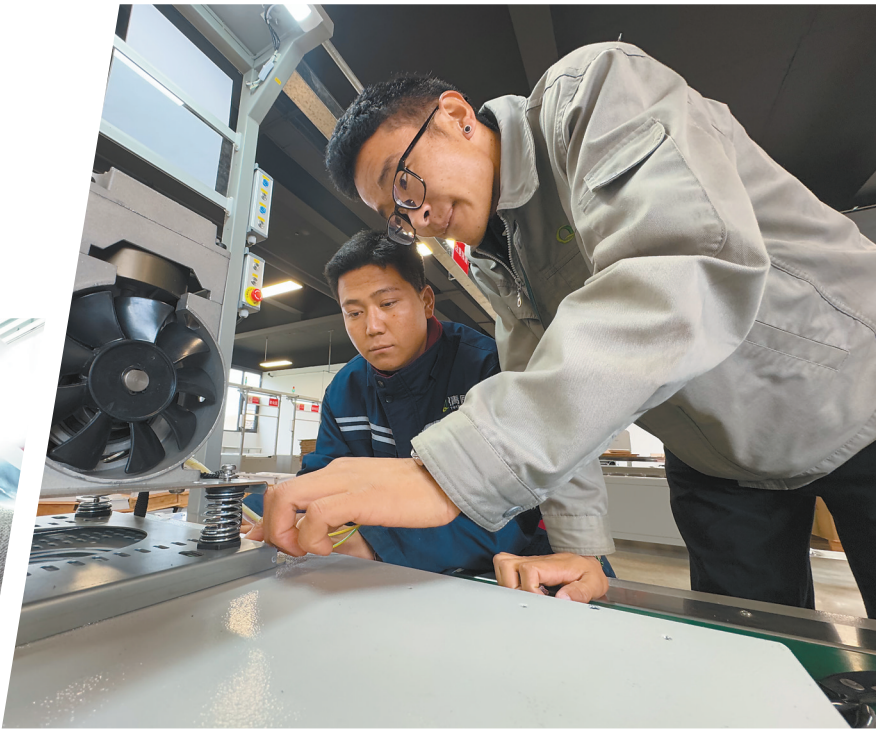
优化环境:增强发展信心

近年来,昌都经开区管委会持续改善园区基础设施条件,启动园区道路建设、人行道铺装、土地整治等项目,并投入使用,使园区整体环境焕然一新。同时,实施人才公寓项目,为园区高新技术人才、企业高管提供了60套“拎包入住”人才公寓,为园区做好引才、聚才、留才“大文章”。园区内的卡若区第二幼儿园、第三小学于2024年8月相继开学,解决了园区内企业及群众子女上学问题。

此外,昌都经开区依托已开工建设的清洁能源基地产业园,陆续引入生产型实体企业10家,其中9家已建成投产。围绕绿色工业、清洁能源基地产业园建设,招引上下游企业形成骨干企业群发展,将清洁能源产业打造成为支柱产业,目前,已成功引进中车株洲所、特变电工、中国水电四局、东方电气4家清洁能源装备制造的龙头企业入驻清洁能源基地产业园。加速推进华润雪花啤酒(西藏)有限公司搬迁新建年产10万千升啤酒工厂项目,项目计划2026年开工建设。

“截至2025年10月底,园区累计入驻企业1931家,注册资本467.47亿元。实施招商引资项目87个,完成到位资金49.24亿元,实现入库税84.31亿元。”昌都经开区管委会主任刘国会说。

优化营商软环境 提升发展硬实力



近年来,我区持续优化营商环境,助力非公经济向好发展,出台了一系列针对性扶持措施,从简化行政审批、落实税收优惠,到强化金融支持、搭建供需对接平台,全方位为非公企业纾困解难、保驾护航。

▲西藏清匠电器科技有限公司技术人员在车间组装制氧设备。

▼西藏岗沃商贸有限公司工作人员向顾客介绍产品。

本报记者 白玛泽旺 摄

时讯快速

山南市

推动电商产业规模化规范化高质量发展

本报泽当电(记者 巴桑旺姆)近日,2025年首届山南市电商产业高质量发展直播大赛圆满落幕。本次大赛以高质量发展为主题,通过“以赛促学、以赛促创”模式,为山南电商产业搭建技能比拼与经验交流的平台,助力特色产业数字化转型,推进乡村全面振兴。

大赛吸引了山南市19名选手参赛,选手围绕“我为山南某产品代言”主题,推介本地特色农产品、手工艺品及文旅资源,凭借生动讲解与创新表达传递山南好物魅力。评审团从现场表现力、营销策略等多维度评分,最终评选出“优秀山南产品推介官”5名。电商企业团队和个人网红奖项各设

一、二、三等奖若干,西藏嘉牧生态农业有限公司获企业团队一等奖,选手嘎玛群宗摘得个人网红一等奖。

“能获此荣誉我十分激动,接下来,我计划推动电商与文旅深度融合。”嘎玛群宗表示,将通过直播让更多人认识山南、了解山南,助力家乡特色资源走向更广阔的市场。

山南市商务局相关负责人表示,大赛推动了本地产业与数字经济深度融合,拓宽了特色产品线上销路,为广大青年提供了就业创业新路径。下一步,将持续开展电商人才培养,深化平台合作,打造区域公共品牌,推动山南电商产业规模化、规范化高质量发展。

征信“双平台”精准滴灌

银企对接助力小微企业解决融资难题

本报拉萨讯(记者 李梅英)“没想到,我们平时的账户流水,也能变成获得贷款的‘信用资产’。”近日,在拉萨举办的一场应收账款融资服务平台银企对接会上,西藏某食品企业负责人感慨道。此前,该企业因缺乏足额抵押物,一度面临融资困境。转折点在于企业通过“全国中小微企业资金流信用信息共享平台”建立了专属数据账户,并授权银行查询。中国民生银行拉萨分行经过深入分析,认为该企业经营稳健、资金流健康,迅速向其发放了150万元信用贷款,从申请到放款不足一周。

这一高效融资案例的背后,是征信基础设施“双轮驱动”的强大支撑。2024年10月上线试运行的“全国中小微企业资金流信用信息共享平台”,与已稳健运行十余年的“中征应收账款融资服务平台”协同发力,正将过去“沉睡”的企业数据转化为触手可及的融资“通行证”,为我区中小微企业引

来发展“活水”。

作为我区首批完成“双平台”系统对接的试点银行,中国民生银行拉萨分行对此感受颇深。“过去,部分优质小微企业因‘缺信息、缺抵押’导致银行‘不敢贷’,现在则是‘数据多跑路,企业少跑腿’。”该行副行长何培军介绍说,依托“中征应收账款融资服务平台”,分行已为本地36户企业提供了应收账款融资服务。而新兴的资金流平台,则帮助分行进一步为30余户企业实现信用贷款投放超过8000万元。

何培军表示,本次银企对接活动旨在推广由人民银行精心打造的这两个融资服务平台。其核心价值在于通过数字化手段,一方面,将企业“沉睡”的应收账款激活为“在途的”现金流;另一方面,利用真实的资金流数据构建新的企业信用画像,精准化解中小微企业“确权难、融资贵”的痛点。

跨越山海 的「双向奔赴」

——记西藏自治区「环渤海经济圈」专项投资推介系列活动

本报记者 桑邓旺姆

“‘环渤海经济圈’的产业优势和西藏的资源优势高度互补,合作空间广阔,我们诚邀各位企业家赴藏考察投资,在藏上市。”近日,西藏自治区“环渤海经济圈”专项投资推介会及“格桑花行动”专项对接活动在天津市成功举办。

会上,拉萨市、昌都市、阿里地区、藏青工业园区投资促进部门和浦发银行拉萨分行、西藏银行聚焦数字经济、低空经济、清洁能源、藏医药产业及相关金融政策作了现场推介,共有130余家企业、商协会代表齐聚一堂,现场交流热烈、氛围活跃。

活动由自治区投资促进局、昌都市人民政府联合主办,组织人员先后前往天津、北京、山东济南,开展项目对接、园区企业拜访等活动,重点聚焦清洁能源开发、特色产业融合、科技创新促发展三大方向,借助环渤海地区的资金、技术、人才等优势,搭建起区域合作平台,共享发展机遇。

活动现场,多家天津企业表达了投资意愿。其中,天津国旅海外国际旅游有限责任公司党支部书记、董事长杜冰介绍说:“我们已经与昌都市茶马文化旅游发展集团有限公司签订了战略合作协议,积极推进‘引客入昌’工作,目前已取得阶段性进展。”

据了解,目前,天津国旅海外国际旅游有限责任公司已开发两条核心线路:一条是经由四川成都进入昌都,另一条是从云南香格里拉进入昌都,线路时长设定为8天至15天。“在此基础上,我们还将针对天津市民推出入昌专属文旅优惠措施,包括部分景点免门票、连续住宿补贴等,降低长途旅游成本。”杜冰补充道。

会后,自治区投资促进局组织考察团一行前往天津城投、天津渤化、天津能源等集团(公司),围绕营商环境优化建设、清洁能源产业布局、高新数字技术应用、现代化医药生产技术等关键领域,深入学习天津先进的生产管理理念与核心技术,汲取高质量发展经验,积极探寻合作契合点,推动更多合作意向落地转化。

考察团一行抵达北京后,先后前往怀柔科学城、中国青年企业家协会等地交流调研,积极探寻区域协同发展新机遇,建立常态化联络机制,为后续产学研深度融合奠定基础。

拉萨市投资促进局党组成员、副局长邓洪说:“本次活动为我们与相关企业和协会架起了沟通桥梁。下一步,我们将策划推出系列招商活动,全面展示拉萨的资源特色和发展优势,让更多优质企业尽快到西藏投资兴业。”

在严密紧凑的行程安排下,考察团随后赶赴山东济南,先后前往浪潮集团、齐鲁制药集团、高新区管委会等单位,积极对接洽谈合作事宜,对我区特色产业发展、全产业链技术创新形成了强有力的推动。

考察团五天奔赴三地,学习借鉴环渤海地区的前沿发展思路,清醒审视自身发展短板与提升空间,既拓宽了视野、更新了思路,又为我区后续引进先进技术、推动产业转型打下了坚实基础,实现了“考察一处、学习一点、收获一批”的预期目标,活动收获颇丰、成果累累。

自治区投资促进局党组成员、副局长李爱民表示,环渤海地区在我国经济高质量发展格局中占据重要地位,与西藏的合作是一次跨越山海的“双向奔赴”。“此次走访的众多企业表达了前来西藏考察与投资的积极意愿,欢迎各界企业家来藏兴业发展,我们也将以最大的诚意,全力做好各项配套服务保障。”

林芝市墨脱县格当乡尼日卡林下资源种植专业合作社:

走好“林下金路” 做大富民产业

本报记者 刘枫 本报通讯员 李彦赤

灵芝自古以来就被认为是吉祥、富贵、美好、长寿的象征,在民间更是有着“仙草”的美誉。在森林广布的边陲墨脱,灵芝“传奇一生”的起点竟然是乡村合作社实验室里一根根小小的试管。

在墨脱县格当乡尼日卡林下资源种植专业合作社的实验室内,技术人员认真地在为灵芝“接生”。此时的灵芝,还属于肉眼看不见的菌丝。它们被小心翼翼地“请”进试管的营养基中,再放入恒温箱。大约10天,白色的菌丝便能铺满整个试管——这便是它的“母种”。

为了更快地繁衍,“母种”会被送入营养液中,成为活力满满的液体菌种。

此后,菌种会在菌袋里“安家”并静静生长,最终形成一根根洁白的菌棒。

合作社成员们将这些菌棒埋入土中。两三个月后,一株株可爱的“小伞”便会从土壤中冒出头来。在西藏,它们有一个动听的名字——金边白肉灵芝。

“林下仿野生种植的灵芝,经过营养元素检测,它们的三萜、多糖类物质含量较高,在市场上能卖出好价格。”尼日卡林下资源种植专业合作社负责人贡秋次仁告诉记者。

近年来,该合作社依托墨脱独特的气候条件以及丰富的林业资源,采用“合作社+村集体+农户”的经营模式,将科技培菌、科学种菌带入产业发展过程中,带动当地群众积极参与种

植羊肚菌、白肉灵芝等林下作物和白肉枇杷等经济果林,开辟出一条促进稳定增收的发展路子。

贡秋次仁介绍,合作社不仅向当地种植户提供菌包和种植技术,还会对产品进行统一回收、统一包装、统一出售,帮助他们解决销路问题。从2022年至今,合作社已累计为当地种植户兑现资金480万元,带动格当乡格当村80户200多人实现增收。

“我家现在种植了羊肚菌、灵芝,还种了许多蔬菜,以后还准备种木耳,借着合作社的平台,基本都能销售出去,林下种植的收入占了家庭全部收入的一大半,家里人都挺满意的。”格当村村民旦增曲珍说。