

# 羌塘草原奏响“新牧歌”

## ——那曲嘎尔德公司发展生态畜牧产业见闻

本报记者 万靖

安居乐业



图为嘎尔德公司人工种草基地一角。

本报记者 万靖 摄

万亩基地,春耕繁忙;加工车间,奶香四溢;收购站点,欢声笑语……近日,记者来到那曲市嘎尔德生态畜牧产业发展有限公司(以下简称“嘎尔德公司”),“人勤春来早,奋进正当时”的景象尽收眼底。

2017年,那曲市色尼区依托国家、自治区脱贫攻坚相关政策优势,结合那曲市“抓两头、促中间”的牧业发展思路,立足本地资源禀赋,经过深入调研,以“万亩千畜”建设项目为抓手,以“寄畜还畜”为依托,以奶制品深加工为突破口,按照“八位一体”的发展模式和“一百一千万”运营模式,打造了嘎尔德生态畜牧产业示范基地,冲破了“特色不特”“优势不优”的发展困境。

嘎尔德公司自2017年成立运营至今,构建起“公司负责生产加工、产品销售、品牌打造,经济合作组织负责奶源基地运营、收购群众原奶,困难群众通过投劳、出售牛奶获得收入”的运营机制,为持续拓宽群众就业渠道、实现稳定持续增收奠定了良好基础。截至目前,带动牧民群众5614户27986人获益,兑现各类受益资金1.1万余元。

“我是公司法人,公司的检测人员很多都是实习大学生……”在记者与公司检测人员交谈时,嘎桑加才大步走上前来,作了简短的自我介绍并热情地补充道,“从嘎尔德公司成立以来,一直致力于培育高原特色牦牛乳业品牌,并带动牧民群众从‘弃牧’逐步实现牧业回归,不断融入牧业发展链条,实现增收致富。”公司现有132名

员工,其中返乡大学生就有52名,嘎桑加才就是其中之一。

作为自治区级农牧业产业化龙头企业,嘎尔德公司党支部通过支部引领、组织联建、党员示范,与色尼区12个乡镇、134个村结成产业联盟,在乡镇设立10个一级奶站,村居设立100个村级奶源供应点,形成“支部+企业+牧户”链条。其中,设置13个“党员先锋岗”,负责收奶点、奶制品加工点、种草点管理工作;设置5个“党员监督岗”,对奶制品进行全链条、全过程监督;设置10个“党员志愿服务岗”,负责协助企业服务管理联络养殖户,努力把党的政治优势和组织优势转化为企业发展优势。

近年来,色尼区畜牧产业发展进程日益加快,标准化养殖也不断发展壮大,而饲草缺乏、草业支撑不足的问题

也日渐凸显。为有效解决畜牧业发展的瓶颈、缓解天然草地资源环境等问题,促进畜牧业提质增效,切实提高畜牧业可持续发展,嘎尔德公司实施人工种草项目,人工种草基地总面积为7139亩,全部为流转地,主要种植绿草、燕麦草、饲料油菜、苜蓿、土豆等牧草及经济作物。

“品牌价值是企业市场竞争中的核心优势,能够为企业带来长期的经济和社会效益。”嘎桑加才介绍道,嘎尔德公司在“养与卖、奶与肉”的选择中不断进行观念革新,在原有的“公司+基地+农牧民经济合作组织+牧户”的基础上,探索出适合藏北牧区发展的“一百一千万”嘎尔德运营模式(以一个龙头企业带动十个奶源基地,十个奶源基地带动一百个村级合作社,一百个村级合作社带

动千户牧民,千户牧民带动万头牦牛、奶牛)。通过充分利用那曲牦牛乳特有的品质,更加重视绿色发展和品质保障,以独特的“云端牧场、黄金奶源”为名片,走自主品牌创建,培育高原特色牦牛乳业品牌。目前,公司已完成44类商标注册及22类网上域名、1项大世界基尼斯纪录(海拔最高的牦牛乳制品加工厂)、2项牦牛、牦牛乳、牧草的有机认证,并以色尼区农牧业科学技术服务站为注册人成功注册“那曲牦牛”地理标志。

近年来,那曲市持续加大对龙头企业的扶持力度,稳定龙头企业与农户、基地之间的联系,用好价格补贴措施,加强技术服务,重点支持龙头企业与牧户形成产、供、销利益联结机制等措施,在羌塘草原奏响了产业兴旺、牧民增收的“新牧歌”。

农行阿里分行

## 优化金融服务 助力乡村振兴

本报狮泉河电(记者 达珍 洛桑旦增 永青 通讯员 舒顺泽)近年来,农行阿里分行坚持以促进共同富裕为出发点和落脚点,有力提升乡村振兴金融服务广度和深度,加快“三农”和县域业务数字化转型,努力为阿里地区乡村振兴工作提供强有力的金融支持。

紧扣发展脉搏为实体“输血”。金融是实体经济的血脉,为实体经济服务是金融的天职。农行阿里分行始终聚焦服务“三农”、服务城乡居民和中小微企业的目标定位,精准施策,推动小微金融服务增量扩面、提质降本,将金融资源更多投向重点领域和薄弱环节,加大普惠小微、乡村振兴等领域贷款投放力度,持续为实体经济“供氧输血”。截至2023年末,该行涉农贷款余额27.48亿元,较年初增加2.68亿元,增速10.81%,涉农贷款占全行各项贷款的比重达47.68%;普惠型小微企业贷款余额7.32亿元、户数1597户,较年初增加2.14亿元、819户。

践行服务“三农”为乡村“赋能”。农业银行因“农”而生、因“农”而兴。农行阿里分行始终坚持以服务“三农”为己任,扎根“三农”沃土,充分发挥支农传统优势,大力支持乡村产业高质量发展。聚焦农村各类经营主体融资需求,持续加大信贷投放力度。截至2023年末,全行县域贷款余额57.42亿元,年增速12.15%;农户贷款余额13.28亿元,年增速9.03%。

围绕金融科技赋能乡村振兴。农行阿里分行深入推进“智慧乡村”建设,签约数字阿里项目合作框架协议。完成阿里地区人民医院“银医通”、智慧停车等多个智慧场景项目建设。成功上线边境四县“九年一贯制”学校“智慧校园”系统,与全辖7个县政府签订“智县”合作协议,在全区农行率先实现签约全覆盖。

打通边境金融服务的“最后一公里”。农行阿里分行始终践行“金融为民”理念,聚焦金融戍边,主动下沉更多资源,强化边境金融服务,想方设法助力边境增收致富,全力提升边境人民群众的幸福感和获得感。积极发挥服务网络直达边境一线的优势,常态化开展金融知识宣教活动,进一步提升人民群众金融素养。2023年,累计开展金融知识宣讲活动288次,发放宣传折页1.7万余张,覆盖10.8万余人次;各基层网点开展流动金融服务1040余次,对特殊客群上门服务3次;边境县农户贷款证发证面和使用率均达到95%以上;全年累计为边境县农户发放“乡村振兴·固边贷”1.68亿元,余额2.87亿元,较年初净增1.51亿元;为边境县92家中小微企业和专合组织发放贷款10.6亿元,余额17.86亿元。

## 拉萨市堆龙德庆区乡村振兴局

### 排查“三类人群” 消除返贫风险

本报拉萨讯(记者 拉巴桑姆)近期,拉萨市堆龙德庆区乡村振兴局信息中心工作人员对三类监测人群进行全面筛查,逐户进行深入分析,查找目前存在的返贫风险和隐患,采取积极措施,消除返贫风险。

据悉,堆龙德庆区建立返贫应对机制,排查中,针对一些监测户,认真核实其收入来源,分析收入中的保障性收入的比重,产业和就业收入比重,根据分析,拿出措施,加强“双业”提升,提升贫困户造血功能。同时,建立技能培训机制,加强就业培训,积极结合农业种植,

依托净土等企业,开展就业培训,使贫困户及监测户掌握一技之长,为防止返贫夯实技术保障。

今年是推进巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接的深化之年,据悉,堆龙德庆区乡村振兴局将防止返贫作为脱贫攻坚的重要任务,坚持一手抓脱贫摘帽,一手抓防止返贫,不断巩固脱贫成果,加强三类人员监测,及时发现返贫风险,积极采取措施,精准施策、补齐短板,做到早发现、早干预、早帮扶,消除风险隐患,提升脱贫质量,筑牢防止返贫的坚固屏障。

## 驻曲松社区工作队

### 帮助社区壮大集体经济

本报泽当电(记者 巴桑旺姆)近日,山南市曲松县曲松社区第十二批驻村工作队围绕巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接,帮助社区壮大集体经济。

通过探索和发展拉加里家政服务有限责任公司、泽当商品房出租以及文旅结合产业项目等,村集体经济在2023年实现稳定收入64万元,相比2022年增长3万元。这一增长不仅带动社区304户居民的分红达到22.6724万元,还使得2023年社区居民人均可支配收入达到20641元。

驻村工作队还积极争取多个项

目,以项目为引擎推动群众增收。成功对接旅游发展局,争取到100万元用于发展乡村振兴民宿旅游项目,对接民政局争取300万元实施老年活动中心项目。此外,他们还计划争取215万元以工代赈资金,用于社区农田水利基础设施建设。这些项目的建成将极大提升群众的收益,进一步改善基础设施条件,为社区的长远发展奠定坚实基础。

这一系列的举措不仅展现了驻村工作队“想群众所想,当好群众引路人”的决心,也为社区集体经济的发展和群众增收注入了新的活力。

## 驻果布村工作队

### 为农牧民群众发放种子肥料

本报昌都电(记者 贡秋曲措)日前,驻昌都贡觉县哈加乡果布村工作队统筹谋划、科学布局,将提前准备好的“喜拉22号”优质种子15500斤155袋(每袋100斤)、有机肥料56160斤702袋(每袋80斤)全部发放到涉及351亩二级种子田建设的16户农牧民手中,做到了春耕备耕“粮草”先行,共同打响了二级种子田建设“第一仗”,为夺取秋粮丰收按下“保障键”。

驻昌都贡觉县哈加乡果布村工作队负责人表示,将根据村子里的实

际情况,推广“喜拉22号”二级种子田生产模式和产业发展形式,促进技术配套,优化土地资源,节本增效,提高农业效益,增加农牧民收入。

“我们将严格按照良种繁育协议,选择地块,做到集中连片,确保种植面积,发放繁育田建设手册,加大培训力度,加强田间管理,发挥驻单单位的优势,保证良种繁育田纯度达标,稳妥推进各项工作,确保到年底有一个好收成,农牧民收入更上一层楼。”驻昌都贡觉县哈加乡果布村工作队负责人说。

## 葡萄产业 助增收



桑日县平均海拔3600米,依托当地独特的地理位置和气候条件优势,大力发展无公害、绿色优质有机葡萄种植。

近年来,在湖南援藏的大力支持下,桑日县葡萄基地不断发展壮大,采用“公司+基地+农户”的模式,从栽培规范化、品种区域化管理标准化,有力地推动了葡萄产业的高质量发展,带动当地农牧民群众增收致富。

图为桑日县葡萄基地的工作人员在修剪葡萄枝叶。

本报记者 旦增兰泽 摄

## 幸福生活越过越有盼头

### ——昌都市卡若区俄洛镇郎达村见闻

本报记者 万慧

五月昌都好风光,乡村美景如画廊。初夏,坐落在昌都市卡若区俄洛镇西北部的郎达村,杨柳吐着新绿,蔬菜青翠欲滴,家家户户红旗飘扬,一派欣欣向荣的景象。

坐在自家宽敞的院落里晒着暖融融的阳光,67岁的格来卓玛不由得感叹生产生活环境日新月异的变化。“以前,我们住在山沟里,吃不好,穿不好,走的是泥巴路,住的是土木结构的房子,老百姓的收入就靠种地和挖虫草,身体不舒服想去医生要走几个小时的路。现在,人人住着宽敞漂亮的房子,走的是干净平坦的硬化路,村里基础设施配套齐全,这样的日子在以前几乎想都不敢想的。”格来卓玛说。

站在郎达村村委四望,广场上彩旗飘扬,中心广场、党建室、卫生室、图书室、文化活动室等一应俱全。在文化

活动室内,村文艺队的队员和村民欢聚一堂,欢快的笑声飘向四方。

驻郎达村工作队副队长卓玛措告诉记者,自从2016年底跟卡若区一道脱贫摘帽后,郎达村坚持党建引领,积极转变群众思想观念,提升村民收入。如今,郎达村发展步伐越来越快,群众的日子越过越红火。

在郎达村农畜产品中转站,记者看到,米、面、油、零食、饮料、袜子、手套等生活食品用品一应俱全。负责人贡布次仁告诉记者:“这几天生意还行,平均每天三四百元的收入,生意好的时候,每天有七八百元的收入。”

郎达村农畜产品中转站的成立,是郎达村坚持党建引领,提升村民收入的一个缩影。“2020年,我们探索成立农畜产品中转站,以村‘两委’带头,党员辅助到附近自然村村民家中进行入户调查,

了解群众需求,并根据需求采购商品,在为群众提供生活便利的同时,带动村民实现轮流就业,并实现了平均每年3.5万元的分红,切实带动了群众长期稳定增收。”乡村振兴专干洛松群措说。

2022年,郎达村乡村振兴示范引领村项目开工。依托项目建设,郎达村不仅改造了屋面,新建了户厕、围墙,硬化了道路,安装了路灯,改造了污水处理设施给排水等附属设施,村民还积极主动参与投工投劳,依靠自己的双手和智慧勤劳致富。

在项目建设阶段,村民洛松培光靠开拖拉机跑运输就赚了上万元。“我们村一共有43户村民参与项目建设,大多数人打小工,一天有200元工资,整个项目施工期,带动我们村增收30多万元。”洛松培培说。

依托离市区近的地理优势,随着村

民的腰包越来越鼓,生活环境越来越好,大家的干劲也越来越足,纷纷外出务工“挣票子”,奔向幸福好日子——且增克珠在市区工地上打工,一天200元工资;扎西卓玛在市里做推销员,一个月七八千;帕巴德青和家人在市区开藏餐馆,一年收入十几万……

洛松群措乐呵呵地告诉记者,以前,老百姓外出务工的少,且大多数都是在外打一个两个月的零工就回来了。现在,每家每户都有在外长期务工的,带动全村年增收上百万元。

2023年,郎达村探索庭院经济“一户一棚”,全村新建了83个大棚,村民们种植的瓜菜除去满足自家餐桌外,还供应市场增加收入,切实将昔日农家庭院的“闲置地”,变成了今天农家增收的“聚宝盆”。

今年67岁的老党员土嘎是郎达村以前的老村长。在50平方米左右的菜地里,小白菜、白萝卜、小葱、大青菜、莴笋等长势喜人。“我们家人口多,自己种的菜一茬接一茬地长,节省了不买买菜钱,等产量再高一些,我就拿去市场卖,还可以赚一些钱。”土嘎乐呵呵地说。

满满的幸福是郎达村群众当下的生活状态,未来,村民的日子将越过越有盼头。